

**Gemeinsam
Vorsprung
schaffen.**



Werden Sie ab sofort Teil unseres Teams in einem innovativen und wachsenden Unternehmen am Standort Leipzig als

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d).

Die Energieforen Leipzig verstehen sich als Partner für Innovation. Als Unternehmen bieten wir unseren Kunden den notwendigen Freiraum gemeinsam zukünftige Herausforderungen in den Fokus zu rücken. Wir entwickeln wissenschaftlich fundiert einen Blick in die Zukunft und treiben praxistaugliche, wettbewerbsstärkende Konzepte sowie Lösungen für Versorgungsunternehmen. In unseren Forschungs- und Entwicklungsprojekten und kundenzentrierten Veranstaltungsformaten ermöglichen wir einen fachlichen Wissensaufbau und Erfahrungsaustausch auf Augenhöhe. Unser umfangreiches Netzwerk aus etablierten Praxispartnern und erfahrenen Akteuren der Wissenschaft bietet unseren Kunden einen interdisziplinären Mix aus Best-Practice-Ansätzen und Impulsen zu den Fragestellungen von morgen. In unseren Beratungs- und Lösungsprojekten übersetzen wir wissenschaftliche Erkenntnisse in anwendungsorientierte Geschäftslösungen, um Unternehmen für die Zukunft wettbewerbsfähig aufzustellen.

Wir haben spannende Aufgaben für Sie:

- die selbständige und eigenverantwortliche Neukundenakquise
- den aktiven Vertrieb unserer Dienstleistungsangebote per Telefon und E-Mail
- die Beobachtung des Marktgeschehens und die aktive Platzierung von Neuprodukten bei Bestands- und Neukunden zur vollständigen Ausschöpfung von Cross- und Upselling-Potenzialen
- die nachhaltige Pflege und den Ausbau der CRM-Kundendatenbank
- das Networking auf unseren Veranstaltungen

Das bringen Sie mit:

- Berufserfahrung im Vertrieb per Telefon und/oder Kundenservice, vorzugsweise im Energiemarkt oder im Veranstaltungs-, Hotel- oder Seminarumfeld
- eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- sicheres, sympathisches Auftreten, ausgeprägte Kontaktstärke und Verhandlungsgeschick am Telefon
- ein hohes Maß an Engagement und Flexibilität sowie Teamfähigkeit und Organisationstalent
- eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- gutes Kommunikations- und Präsentationsvermögen

Gemeinsam Vorsprung schaffen.



Wir bieten Ihnen:

- abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen
- flache Hierarchien und eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- ein kommunikatives Umfeld mit Kontakten in Wirtschaft und Wissenschaft auf hoher Ebene
- sehr gute Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- viel Gestaltungsspielraum für Ihre kreative Denkweise und Ihr Know-how
- eine leistungsgerechte Vergütung sowie verschiedene betriebliche Sozialleistungen (z.B. LVB-Jobticket)



flexible Arbeitszeiten
und Teilzeitmodelle



moderner Arbeitsplatz im
Herzen Leipzigs



kostenfreie Getränke



sehr gute Verkehrsanbindung mit
öffentlichen Verkehrsmitteln



Zuschuss zur betrieblichen
Altersvorsorge



verschiedene Firmen- und
Sportevents

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins an:

Energieforen Leipzig GmbH | Manuela Spaeth | Hainstraße 16 | 04109 Leipzig
T +49 341 98988-220 | E bewerbung@energieforen.de | I www.energieforen.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!